

Career Summary

伊藤 正明 (Masaaki Ito)

[経歴要約]

大学卒業後、徳間書店入社。その後トッパングループ制作会社を経て知人とウェブ企画制作会社を共同創業。

会社員時代は主にプロデューサー的な立場としてヒト・モノ・カネのマネジメントを行いつつ品質管理や顧客拡大に努め、創業時代は経営を軌道にのせるため主体事業の立案やサービス開発、受託開発のための顧客開拓や深耕、財務状況を安定化させるための資金政策にいたるまでCOO、CFO的立場として経営全般に関わる。

経営を安定化させた後にスピンオフ、取引先でもあった電通グループIT企業、大手メーカー系ハウスエージェンシー等の勤務を経て、再度独立。

IT系スタートアップやベンチャーに特化した事業支援・アドバイザー会社を創業。主にエンジェルステージ、シードステージのスタートアップやベンチャーを中心に事業サポートおよび参画。

[強み]

- ・クリエイティブ・技術的な専門的知見と経営やファイナンスの専門的知見が両立しにくい中、両面を平行でマネジメント、コンサルティングできるスキル
- ・戦略立案やマーケティング計画の上流過程からプロダクト、システム開発といった下流に至るまでの対応力、サポート力
- ・チームパフォーマンスを最大限に引き出すマネジメントやコミュニケーション力

期間	企業名	ポジション	主な職務内容
2013 - 2019	Growbiz Japan Limited LLC (合同会社グロービズジャパンリミテッド)	代表執行役/コンサルタント	スタートアップおよびベンチャー企業向けに事業計画の策定から組織構築、資本政策、プロダクト開発のためのリソース整備支援など戦略立案から実務までコンサルティング全般
2012 - 2013	T D Kデザイン株式会社	モバイルビジネス事業部 事業プロデューサー	<ul style="list-style-type: none"> ・モバイルサービス、ウェブサービス立上に関わる設計や企画 ・事業戦略、マーケティング戦略立案、実施
2010 - 2012	株式会社電通レイザーフィッシュ	ストラテジスト/プロデューサー	<ul style="list-style-type: none"> ・ウェブサービス開発に関わる企画、プロデュース、マネジメント全般 ・マーケットリサーチ、分析 ・プロモーション施策やマーケティング計画立案
2009 - 2010	ユニバーサルソリューションシステム株式会社	事業開発マネージャー	<ul style="list-style-type: none"> ・事業開発に関わるプランニングおよび戦略立案 ・チームマネジメントおよび予算管理
2006 - 2009	LYTE HOUSE Inc. (株式会社ライトハウス)	経営企画/COO (取締役)	<ul style="list-style-type: none"> ・経営および事業運営に関わる業務全般 ・事業開発やプロダクト開発に関わるマネジメント、ディレクション ・事業計画書、各種提案資料の作成

業務内容

事業開発・デベロップメント系業務	プロダクト開発・制作系業務	その他
<ul style="list-style-type: none">・ 法人設立サポート・ 新規事業立案、プロダクト立案・ 事業プランのブラッシュアップ・ 事業をスケールさせるための短期および中長期的な戦略、戦術立案（ロードマップ策定）・ 経営リソース（ヒト・モノ・カネ）整備、獲得・ マーケティングリサーチ・ ビジネストレンド分析からの自社事業、新規事業への展開支援・ ピボット戦略立案（ブレイクしないプロダクトの状況分析や課題解決）・ PR、ブランディングのためのマーケティング戦略・ 資本政策や資金獲得スキームの検討と実行、事業計画書作成・ 不採算事業の再生提案、立て直し、パイアウトM&A検討・ B/S分析と経営課題抽出・ 経営全般に関わるコンサルティングやアドバイス	<ul style="list-style-type: none">・ ミニマムプロダクト開発請負（検証用プロダクト）・ 開発チーム提案と構築（開発請負含）・ ミニマムプロダクト開発（検証用プロダクト開発請負）・ 開発チーム提案と体制構築・ 仮説検証の設計、実施の推進・ サービス要件の整理、仕様設計・ プロジェクトの事業統括・ プロジェクトマネージャー業務（5～20名）・ マイルストーン設定、スケジュール管理、タスク管理・ KGI/KPI策定、推進体制、プロセスの構築・ 営業戦略への接続推進・ UI、UX設計、デザイン提案・ 制作ディレクション、クリエイティブディレクション・ プロモーションメディア構築（ウェブサイト、SNS、オウンドメディア）	<ul style="list-style-type: none">・ スポットコンサルティング（単月のみの臨時支援）・ アドバイザー（経営会議等への参加）・ 社内セミナー講師（事業開発やマーケティング関連）・ 経営陣やチームのメンター

スタートアップ参画・支援実績（2015-2019）

社名	分野	サービス	サポート内容（関わった業務）
 トメレタ オンラインパーキング	(トメレタ)	シェアリングサービス	駐車場予約 (オンラインパーキング) <ul style="list-style-type: none"> ・事業計画書作成サポート ・事業戦略、戦術立案、短期ゴール、中長期ロードマップ策定 ・資本政策立案（デッド・エクイティ）、VCアプローチ ・webサイト構築（制作請負）
 ちゅうりんガル	(ちゅうりんガル)	シェアリングサービス	空きスペースシェア、予約 <ul style="list-style-type: none"> ・プロダクト開発請負（開発チーム編成） ・Phase2-3開発ロードマップ策定 ・運営体制構築 ・アドバイザー参画
 セキリテ	(セキリテ)	フィンテック	マイクロ投資プラットフォーム (クラウドファンディング) <ul style="list-style-type: none"> ・プロダクト&システム開発プロジェクトマネージメント ・ビジネスモデル検証（市場性、競争力、実現性）
 TORETA	(トレタ)	フードテック	予約管理、管理台帳サービス <ul style="list-style-type: none"> ・会社立上サポート ・ビジネスモデル検証（市場性、競争力、実現性検証） ・プロダクト開発プロジェクトマネージメント ・ブランディング、マーケティング支援
 RENOSY®	(リノシー)	ReTech（不動産テック）	不動産ポータル <ul style="list-style-type: none"> ・事業立上サポート、アドバイス（アドバイザー参画） ・ビジネスモデル分析、競合分析 ・運営体制構築
 Cloud Design クラウドデザイン	(クラウドデザイン)	クラウドソーシング	建築家マッチング&受発注 <ul style="list-style-type: none"> ・事業計画書作成 ・事業戦略立案、中長期ロードマップ策定 ・プロダクト開発プロジェクトマネージメント ・集客、マーケティング支援
 Anamne アナムネ	(アナムネ)	ヘルステック	オンライン医療相談 <ul style="list-style-type: none"> ・会社立上サポート ・マーケティングリサーチ（外的環境、内的環境分析） ・アドバイザー参画